

Дмитрий Богданов



Шаг к свободе

Как не ходить на работу
и зарабатывать деньги
любимым делом

О чем эта книга

Добрый день!

Перед Вами книга, у которой всего одна задача – помочь Вам научиться **зарабатывать деньги любимым делом**.

Вопрос тут не в том,

можете ли Вы зарабатывать деньги любимым делом.

Вопрос в том, **как именно** Вам это сделать.

Информацией мы все сейчас и так перегружены. Поэтому я постараюсь не грузить Вас еще больше. Я не буду пытаться впихнуть сюда всё, что я знаю, и сделать 500-страничный талмуд: **в этой книге только самое главное**. Ровно столько, сколько можно прочитать всего за 20 минут. Ровно столько, сколько нужно, чтобы начать Ваш путь к свободной жизни и любимому делу.

Прочитав её, Вы узнаете:

- Что мешает Вам быть свободным
- Как найти любимое дело, которое будет приносить деньги
- Какие ошибки убивают на корню «любимые дела» других людей
- 4 этапа, которые обязательно нужно пройти, чтобы зарабатывать деньги любимым делом
- Как лично Вы всё это можете реализовать

Содержание

Содержание книги:

О чем эта книга.....	2
Девять проблем, которые мешают Вам быть свободным и обеспеченным.....	4
Колея жизни, в которой умирают 99% людей	7
Простой способ построить жизнь иначе	9
Подводные камни или Как делать не надо	12
4 шага, которые приведут Вас к свободной жизни	15
Как лично Вы можете всё это реализовать.....	18
Как получить максимальные результаты быстро	19

Девять проблем, которые мешают Вам быть свободным и обеспеченным

Вы хотите жить свободной жизнью, не ходить на работу и делать то, что нравится? Представьте на минутку...

Утро буднего дня, светит солнце, вокруг Вас шумит суетой город: едут машины, спешат пешеходы. А Вы, не спеша, прогуливаетесь по симпатичным улочкам, наслаждаясь чувством свободы, легкости, безмятежности. Заходите в уютное кафе, и, сидя у окна, наслаждаетесь бокалом ароматного латте с ванильным сиропом...

**Жизнь среднего человека:
«Ходить на работу 5 дней в
неделю и впахивать там
с утра до вечера»**

Снаружи бегут на работу люди, куда-то едут машины, – как и в любой другой день. А Вы – свободны и предоставлены только себе...

Вроде, приятная картинка, да? Кого ни спрашивали – все так хотят. Но что вместо этого?

Серое утро. Мешки под глазами. Толкучка в транспорте. Серый офис. Начальство. Борьба с голодом, потом со сном...

Почему хочется одного, а получается другое? Как это выходит? Давайте разбираться.

В чем заключается жизнь среднего, нормального такого человека? Вы это знаете:

Ходить на работу 5 дней в неделю и впахивать там с утра до вечера.

Жить так почти никому не нравится. Однако 99% людей живут именно так. День за днем. Месяц за месяцем. Год за годом...

Отсюда вырастают несколько проблем. Я был бы очень рад, если бы Вы сказали «Нет, это всё не про меня!». И всё же, взгляните. Возможно, в некоторых из них Вы узнаете свою жизнь.

1. Работа не приносит столько денег, сколько Вы хотите

Вы тратите на работу 8-10 часов в день (а с дорогой и все 12) – и что взамен? Деньги, которых всегда не хватает. Вы действительно готовы отдать половину жизни за те деньги, которые сейчас получаете?

2. Ни на что не хватает времени, кроме работы ничего толком не успеваете

Если работа и дорога занимает 10-12 часов в день, то жить-то когда? Нужно же еще готовить, кушать, мыться, дома убираться. Да и спать, наконец! В этой схеме в принципе нет времени на себя, на свои интересы, на свои увлечения. Даже на близких и дорогих людей не хватает.

3. Работа не интересная, или просто надоела

Если бы Вам не нужно было зарабатывать деньги, Вы бы ходили на свою текущую работу? Правильно, дураков нет. Ваша работа не приносит радости. Или просто ее слишком много, чтобы получать от этого радость.

«Если бы не нужно было зарабатывать деньги – Вы бы ходили на свою работу?»

4. Вы не знаете, чем бы Вам хотелось заниматься

Работа не нравится, но разве можно жить как-то еще? Вы не знаете, какое дело действительно смогло бы приносить Вам радость изо дня в день. Чего уж говорить о «любимом деле». Говорят, есть люди, которые находят своё «призвание» и зарабатывают деньги, получая удовольствие от работы. Но это не про Вас.

5. Вам не нравится работать «на дядю», но альтернатив нет

Постоянно чувствовать над собой начальника, впахивать на чужого человека, зарабатывая ему деньги – Вам это нравится? Вряд ли. Но что можно с этим поделать? Куда податься? Свой бизнес открывать? Страшно, да и знаний не хватает.

6. Однообразная жизнь изо дня в день

Вам это знакомо? Мутное угрюмое утро, тряска в транспорте, работа, короткий обед, снова работа, снова тряска в транспорте, короткий вечер (приготовить ужин, сделать дела, посмотреть телевизор), спать.

Как выглядит следующий день? Точно также. А еще один следующий? Точно также. А еще один?

7. Усталость, измотанность, апатия, лень

Когда работа не нравится, а ходить на нее надо (причем 5 дней в неделю с утра до вечера), воля к жизни пропадает очень быстро. Вы устаете, вечером хочется прийти и упасть на диван, а на выходных лень выбираться из дома. Апатия, лень, ничего не хочется.

8. Нет перспектив

Вы понимаете, что если всё пойдет дальше так, как идет сейчас, то особых перспектив у Вас – нет. Ну, могут поднять в должности. Можно дослужиться до высокой позиции. Зарабатывать больше. И всё равно – понятный потолок. И всё равно – работа. 5 дней в неделю. С утра до вечера. Просто на более привлекательных условиях. Та же бессмыслица – но в красивой упаковке. А дальше-то что? Правильно. НИ-ЧЕ-ГО.

9. В любой момент могут уволить, жизнь непредсказуема и нестабильна

Когда Вы устраиваетесь на работу, Вас привлекает мысль о «стабильности». Раз в месяц Вы гарантированно получаете деньги. Известную заранее сумму.

И вдруг – кризис, сокращение, увольнение! Денег нет, работы нет, что делать – непонятно.

Пока Вы ходите на работу, работаете на кого-то – никакой стабильности быть не может. Потому что в любой момент Вы можете остаться ни с чем. Для руководства это не сложнее одного телефонного звонка. Вас это устраивает?

Если в каких-то из этих проблем Вы узнали свою жизнь, у меня для Вас две новости (кстати, обе хорошие):

- 1) **Эти проблемы решаемы.**
- 2) **То, что Вы читаете дальше, даст Вам ключи к их решению и подскажет первые шаги.**

Есть еще третья новость, плохая:

Эти проблемы – не самое страшное. Самое страшное *дальше...*

Колея жизни, в которой умирают 99% людей



Что произойдет с Вашей жизнью, если оставить всё как есть?

Никогда не задумывались? Давайте попробуем – это очень увлекательно. Вот Вы сейчас, живете, работаете... а что дальше? Что произойдет, если пустить всё на самотек?

Давайте посмотрим, как это происходит у других людей. Вы (безо всякого сомнения) не средний человек, но – вдруг найдете сходство?..

Жизнь большинства людей складывается весьма предсказуемо. **Когда мы растем, нам рассказывают, как нужно правильно жить.**

Родился, подрос немножко, отдали в детский сад.

Скоро мы узнаем, что потом нужно будет идти в школу. Что это необходимо для хорошей жизни.

Ладно, делать нечего, пошел в школу.

В школе мы узнаем, что нужно хорошо учиться. Это абсолютно необходимо, чтобы хорошо устроиться в жизни.

Это уже затратно, но – что делать – пытаемся «хорошо учиться». У некоторых даже получается.

Ближе к середине школы нам сообщают, что очень важно поступить в хороший ВУЗ. Без этого жить вообще невозможно, и все, кто в ВУЗ не поступил – лохи и неудачники.

К тому времени мы уже подсели на систему. Так что – нервы, выбор ВУЗа, нервы, экзамены, нервы...

Допустим, поступили. Теперь та же фигня: нужно получить хороший диплом! Куда же, блин, без хорошего диплома в наши дни?!

В мы верим уже безоговорочно – привыкли, что нужно «хорошо учиться». Так что – битва за диплом!

Ну а на выходе? Вы и сами знаете. «А теперь найди себе хорошую стабильную работу и работай, работай, работай...»

Что происходит потом? Известно. Человек работает, работает, работает... Постепенно желание что-то менять, чего-то достигать, - угасает, и жизнь начинает течь понятно и однообразно. Работа изо дня в день, от зарплаты к зарплате... И можно перестать думать, включить автопилот и спокойноенько прожить понятную, бестолковую жизнь. И так же незаметно умереть. Поплачут дети, выпьют коллеги, вспомнят друзья. И все. Всё? Да.

Это очень противно осознавать, но это так. Понятная, накатанная миллионами людей... КОЛЕЯ. Растраченное впустую здоровье. Растраченное впустую время.

Растраченная впустую жизнь.

Я тоже когда-то не знал, чем хочу заниматься. Тем более не знал, как заработать денег. Жил, как идет. Но была какая-то глубокая убежденность, что по-другому – можно. И долгие поиски дали результат.

Какой? Сейчас расскажу.

Простой способ построить жизнь иначе

Жить по-другому – можно.

Всегда было можно. Всегда были (и сейчас есть) люди, которые живут по-другому. Живут свободной, богатой, счастливой жизнью. Занимаются тем, что им нравится. Проживают каждый день своей жизни как праздник.

Можно не ходить на работу. Можно заниматься любимым делом каждый день. Можно получать за это деньги и быть обеспеченным. Можно радоваться своему делу каждый день и быть счастливым.

Более того, сделать себе такую жизнь – не сложно. Решение очень простое, и я о нем сейчас расскажу.

Давайте задумаемся: **как обычно люди выбирают себе работу?** Сколько ни спрашивал, схема получается приблизительно одинаковая:



1) Сначала человек спрашивает себя «**Как вообще можно деньги заработать?**» И, естественно, приходит к мысли «Устроиться на работу». А дальше – местные газеты, сайты поиска работы и прочая фигня.

2) Потом наш герой задумывается «**А что я вообще делать-то умею?**» И оказывается, что этого не так много. По крайней мере такого, за что платят деньги.

3) Ну и, наконец, «**А что мне из этого нравится?**» Кстати, этот этап 90% людей вообще пропускают. Просто, тупо, «О, работа! Меня может быть возьмут!»

Что получается в результате – Вы знаете. Усталость, апатия, бесцельная жизнь изо дня в день, автопилот 5 дней в неделю с утра до вечера. И незаметные выходные...

Решение же настолько простое, насколько и работающее:

Задать вопросы нужно в обратной последовательности.

И это просто переворачивает жизнь с ног на голову!

Давайте посмотрим, как это работает



1) Сначала спросите себя: «**Что мне нравится делать?**» Возможно, сходу будет ответить сложно, но какие-то варианты появятся. Не появятся – это решаемо, есть техники «выкапывания» своих желаний.

2) Потом спросите «**Что из этого у меня хорошо получается?**» Скорее всего, те дела, которые Вам нравятся, у Вас хорошо получаются. Задумайтесь, вспомните – ведь так?

3) И теперь заключительный вопрос. Но вместо «Чем из этого можно заработать деньги?», спросите себя: «**КАК этим можно заработать деньги?**»

А вот теперь **ОСТАНОВИТЕСЬ**. И посмотрите вокруг.

Всё, что Вы видите – кому-то принесло деньги. Всё, что Вы увидите – когда-то было чьей-то мечтой.

Многие люди мечтают, но только единицы реализуют свои мечты. Почему? Потому что большинство людей считает мечты бесполезной фигней.

Абсолютно всё, что Вы видите – когда-то было чьей-то мечтой

Те люди, которые решаются реализовать свои мечты, обычно с удивлением обнаруживают, что это возможно. Мало того, когда Вы реализуете свои мечты, деньги приходят как бы «между делом»!

И если другие люди смогли реализовать свои мечты, неужели Вы не сможете? Если всё, что Вас окружает, когда-то было чьими-то мечтами, неужели это до сих пор кажется Вам нереальным? Если всё, что Вы видите, кому-то приносит деньги, неужели Вы не сможете заработать деньги тем, что Вам нравится?

Заработать деньги можно чем угодно!

Вопрос не в том, возможно ли это. Возможно, проверяли.

Вопрос в том, **как это сделать лично Вам**. А это уже – решаемая задача.

И если Вы сходу не знаете, как её решить – я Вам в этом готов помочь.

Подводные камни или Как делать не надо

Главное – действовать. Но действовать разумно. Есть множество людей, которые когда-то попробовали сделать себе «свободную жизнь». Что они приобрели в процессе этой попытки? Большие долги, потерянные нервы, потерянное время. И твердую уверенность никогда так больше не делать.

Я расскажу о нескольких очень распространенных ошибках, которые совершают люди, решившие «вдруг» стать свободными.

«Пошел ты в жопу, начальник!»
В кошельке – 500 рублей, в голове –
интригующая пустота...

1. «Пошел ты в жопу, начальник!» **– Уйти с работы без денег и без идей**

Часто после прочтения замечательных книг о свободе люди решают: «Всё, так больше жить нельзя!» И кладут на стол начальника заявление об уходе. В кошельке – 500 рублей, в голове – интригующая пустота. «А, ладно, чего-нибудь придумаю!» Почему-то идеи не появляются на

следующий день, не появляются они и через неделю, месяц. А работы (то есть денег) – как не было, так и нет. Обычно после этого человек (назанимав у друзей на хлеб с маслом) возвращается в офис с четким пониманием, что свобода – это не для него.

2. «Гениально!» **– Считать, что хорошая идея сама по себе зарабатывает деньги**

Почему-то огромное количество людей думает, что если они родили гениальную бизнес-идею, эта идея сама заработает денег. Когда оказывается, что идея не такая уж гениальная, и что денег она почему-то сразу не приносит – энтузиазм строить свободную жизнь как-то угасает. Снова возвращаемся в офис.

3. «Что Вы себе позволяете? Я честный судья!»

– Считать, что если Вы что-то хорошо умеете, то за это обязательно заплатят

Я видел массу профессионалов, которые умели делать свое дело. Делать мастерски. Делать великолепно. И эти замечательные профессионалы сидели без денег. Почему? Ну как же, «Профессионал себя продавать не должен, к нему сами приходят». Так вот это, к сожалению, не так. Мало уметь что-то делать. Надо еще уметь делать это так, чтобы за это платили деньги.

4. «Джим, мы богаты!»

– Заниматься прибыльным делом, которое Вам не интересно

Можно заниматься чем угодно, и что угодно может приносить Вам деньги. Это бывает здорово, но если Ваше дело Вам не интересно, если оно не приносит радости – это очень хреново в долгосрочной перспективе. Потому что рано или поздно Вы поймете: то, чем Вы занимались все эти долгие годы – бестолковая фигня. Я видел людей, которые оказались в такой ситуации. И никому не пожелаю повторить их опыт.

«Великолепно! Мы сделали отличную хрень, которая никому не нужна!»

5. «Надо хорошенько подготовиться...»

– Выбирать длинный путь к реализации Вашего любимого дела

Безумное количество людей, решая, наконец, заняться любимым делом, выбирают длинные и трудные пути к его реализации. Потому что «Не должно же всё быть так легко», правда? Сначала нужно подготовиться, прочитать об этом несколько книжек, потом пойти

учиться (желательно получить второе высшее), потом поработать в этой отрасли по найму, потом... А потом обычно придавливает к земле старостью.

6. «Эти идиоты не понимают, насколько это важно!»

– Пытаться продать людям то, что интересно Вам, и что не нужно им

Выбирая себе любимое дело, стоит отталкиваться от того, что Вам интересно, от того, что приносит Вам радость. Но когда Вы надумаете делать этим деньги – разберитесь, нужно ли то, что Вы делаете, кому-нибудь. Готовы ли люди платить за это деньги? Не скажете ли Вы себе «Великолепно, мы сделали отличную хрень, которая никому не нужна!» К сожалению, многие бизнесы умирают, толком не родившись, именно из-за этой проблемы.

7. «Продавать себя?! Что я, проститутка, что ли?»

– Негативно относиться к продажам и получению денег за своё дело

Удивительная, феноменальная проблема, которая накрывает 9 из 10 смельчаков, уходящих с работы в частную практику или бизнес. Вы хорошо умеете делать своё дело, но продавать его... Это не для Вас, так? Конечно, без активных продаж обойтись можно, но научиться брать деньги за свои услуги – придется. И Вы удивитесь, когда узнаете, как много людей не могут этого делать.

Часть этих ошибок я выявил, собирая шишки собственным лбом – знал бы, где упадешь, соломки бы подложил. Часть подсказали коллеги и участники тренингов. Я буду рад, если благодаря этому списку у Вас таких ошибок будет меньше.

О том, как перейти к свободной жизни, не совершая эти ошибки – далее.

4 шага, которые приведут Вас к свободной жизни

Несмотря на все эти сложности и подводные камни, работающее решение есть. Собирая по кусочкам самую работающую информацию и самые эффективные техники, мы смогли выработать эффективный подход. В этот метод мы старались заложить одну простую идею:

Любому человеку по силам

найти любимое дело и *зарабатывать им деньги*

В нашем методе много деталей и нюансов. Я не буду пытаться объяснить в этой небольшой книге абсолютно всё: во-первых, не уместится, во-вторых, не прочтаете. Главное – понять основную структуру, на которую нанизываются все основные действия. Потому что если что-то не так у Вас будет в основе – всё остальное развалится автоматически.

Итак, метод – по шагам.

Этап 1 – Наводим порядок в голове

Невозможно заниматься любимым делом и жить свободной жизнью, если в голове у Вас рабство по найму 5 дней в неделю с утра до вечера. Первый шаг – смена своего мировоззрения. Для начала нужно просто поверить в то, что лично Вы можете быть свободными, *не ходить на работу и зарабатывать при этом хорошие деньги*.

И, кстати, это сложнее, чем кажется. Просто так без посторонней помощи взять, и поменять голову – весьма затруднительно.

Для начала – начните регулярно читать нашу рассылку «*Как не ходить на работу и зарабатывать деньги любимым делом*». Если Вы до сих пор на нее не подписаны – зайдите на www.steptofreedom.ru

Этап 2 – Выявляем, чем нравится заниматься

Когда хотя бы минимальный порядок в голове есть, можно задуматься, что Вам нравится делать. Выявите дела, занятия, которые приносят Вам радость. Именно на этих делах Вы сможете потом построить прибыльное и интересное дело (как частный специалист или бизнесмен).

«Чем бы Вы занимались, если бы Вам не нужно было зарабатывать деньги?»

Сложность на этом этапе состоит в том, что почти всех нас приучили не обращать внимания на свои желания. Говорили «хватит мечтать, займись делом». Поэтому задача этапа – научиться «выкапывать» свои желания, набрать широкий ассортимент занятий, которые Вам нравятся (а таких много, поверьте).

Один из работающих способов: спросите себя, *чем бы Вы занимались, если бы Вам не нужно было зарабатывать деньги?*

На выходе этого этапа у Вас должен быть большой набор разных дел и занятий, которыми Вам было бы интересно и радостно заниматься.

Этап 3 – Находим деньги в Ваших любимых делах

От полученных «любимых дел» теперь нужно перейти к способам заработка. Это (что бы Вы ни думали сейчас) самый легкий этап! Так как деньги можно делать чем угодно, «накреативить» деньги из Ваших любимых дел – не сложно.

Возьмите те дела, которые у Вас получились на втором этапе, и к каждому из них напишите, как этим конкретным делом можно зарабатывать деньги.

Хотите потренироваться – посмотрите вокруг и напишите, **как зарабатывают деньги теми вещами, которые Вас окружают** (одежда, компьютер, книги, канцелярия, Интернет). Это даст Вам хорошую накачку «деньгокреативных мышц» в мозгу. И потом Вы сможете так же находить способы заработка в том, что Вам нравится.

Этап 4 – Действуем и зарабатываем деньги любимым делом

А вот этот этап как раз вызывает больше всего затруднений. Нормальный человек, привыкший ходить на работу и делать своё дело, никогда не задумывается, почему люди покупают, почему и за что отдают деньги. А тут... «Я придумал гениальную идею, но почему-то никто не бежит ко мне с долларами».

«Какие выгоды получает клиент, покупая Ваш продукт (товар или услугу)?»

На этом этапе очень важно понять хотя бы основы продаж продуктов (товаров или услуг). Потому что если просто бегать со своей идеей как с писанной торбой и пытаться её кому-нибудь впарить – денег она не принесет.

Первые шаги будут следующими:

Разберитесь с целевой аудиторией продукта, чтобы не продавать его всем. «Всем» он как раз не нужен. Если Вы найдете правильных клиентов – они купят продукт сами. Кто Ваш клиент? Каков Ваш *идеальный* покупатель? Разберитесь с этим и опишите его подробно, чтобы понимать, на кого ориентировать то, что Вы делаете.

Поймите, что на самом деле покупают люди, покупая Ваш продукт. Зачем он им? Какие у них причины его купить? Какие выгоды дает Ваш продукт Вашему идеальному клиенту?

Найдите способы привлечь потенциальных клиентов – продавать «в пустоту», мягко говоря, не эффективно. Когда Вы создадите поток заинтересованных потенциальных клиентов из *Вашей целевой аудитории* – дело пойдет. Подумайте, где скапливаются Ваши клиенты? Где тусуется эта аудитория? Клубы? Форумы? Социальные сети? Профессиональные конференции?

Ну и, наконец, когда Вы со всем разобрались и всё замечательно придумали – **действуйте!** Тысячи замечательных идей не были реализованы только потому, что их авторы ничего не делали.

Как лично Вы можете всё это реализовать

Хорошо, Вы прочитали эту небольшую книгу, и идея зарабатывать деньги любимым делом Вас заинтересовала. Вы узнали работающую поэтапную схему реализации этого в жизни.

Но что конкретно делать, до сих пор непонятно. Или понятно, но кажется сложным. Слишком всего много нужно знать, понимать, уметь...

Я расскажу о нескольких вариантах того, как Вы можете двигаться дальше.

- **Не делать ничего.** Кому-то это подойдет – ведь можно просто ходить на работу 5 дней в неделю, на выходных делать дела по дому, ходить в кино и кафе. И о жизни можно тогда особо не думать. Она пролетит незаметно, тихо, спокойно... И закончится.
- **Читать умные и полезные книги.** Таких много, в любом книжном магазине Вы найдете литературу о том, как классно жить свободной жизнью и заниматься любимым делом. Потом Вы сможете полежать на диване с интересным чтивом, размышляя о том, как «там у них» кто-то живет свободной, богатой и счастливой жизнью.
- **Искать бесплатную информацию через поисковики.** Это тоже вариант, возможно даже более работающий, чем книжки. Проблема в том, что времени потратите массу, качество материалов может оказаться сомнительным, и это будет только *информация*. Зачастую – теория. Которая интересна, увлекательна, но никак не связана с Вашей жизнью.
- **Двигаться наугад.** Скорее всего, *что-то* получится. Причем больше, чем во всех предыдущих пунктах вместе взятых. Я начинал двигаться именно так, и результатами доволен. Но блин, у меня на это ушло несколько лет. Вам-то результаты нужны уже сейчас, так?

Если ни один из способов Вас не устраивает, есть еще одна лазейка...

Как получить максимальные результаты быстро

Для тех, кому не хочется тратить годы на чтение книг, опробование методик и отсеивание хлама от того, что работает, я могу предложить другой вариант:

Пройти интенсивный курс

«Шаг к свободе: Как зарабатывать деньги любимым делом»

Это **мощный 10-дневный тренинг на Черном море**, который мы проводим летом, с 17 по 26 июля.

Основные задачи этого тренинга – чтобы к его завершению Вы сделали следующее:

- Нашли *несколько* вариантов любимого дела, поняли, чем Вам нравится заниматься
- Нашли для себя несколько разных способов **делать деньги, занимаясь тем, что Вам нравится**
- Поняли, как Вы хотите жить и работать, и как Ваше любимое дело должно совмещаться с другими областями жизни
- Получили мотивацию к действию и уверенность в своих силах
- Поверили в то, что Вы можете уйти с работы и жить свободной жизнью себе в удовольствие
- Написали понятный и реалистичный план: что лично Вам делать сразу после лагеря, чтобы начать **зарабатывать деньги любимым делом**

Причем всё это – в бодрой, рабочей атмосфере тренинга, эффективно совмещенного с отдыхом на море!

Вот краткое содержание этого 10-дневного интенсива:

1 блок: Наводим порядок в голове

- Колея и выход из нее
- Крысиные бега от зарплаты к зарплате
- **Деньги и удовольствие – совместимо?**
- Четыре жизненных пути и какой из них ведет к *богатству* и *самореализации*
- Как не попасть в режим «автопилота», когда жизнь идет по накатанной
- Что такое «стратегические точки», как двигаться по жизни осознанно
- Воронка (не)свободы: как люди становятся несвободными и как вылезти обратно
- Квадрант денежного потока: **четыре способа делать деньги**
- Как пользоваться «квадрантом» в наше время и в нашей стране
- Мышление богатства: **что должно быть у Вас в голове, чтобы у Вас были деньги**

2 блок: Выявляем, чем нравится заниматься

- Умение хотеть как основа достижений и свободной жизни
- Откуда берутся желания и зачем они нужны
- Как вытащить из себя свои желания
- Раскачиваем «хотелку»
- Мечты и как ими правильно пользоваться
- **Как выявлять свои желания**
- 7 техник выявления своих желаний
- Способы отделения своих желаний от навязанных

3 блок: Находим деньги в Ваших любимых делах

- Чем можно делать деньги
- Как Ваше любимое дело связано с деньгами
- Мышление возможностей: **как делать деньги на чем угодно**
- 2 типа мышления: «продавец» и «художник»

- Генерация *конкретных денежных идей*
- **Технология адаптации идей к реальности**
- 3 основные ошибки, которые могут изначально сделать идею нереализуемой

4 блок: Устраняем внутренние преграды

- Как деньги и богатство связаны с Вашим мышлением
- Главная проблема (в голове) на пути к деньгам
- Как Вы сами мешаете своему богатству
- Установки сознания, мешающие получению денег
- **Внутренняя готовность к получению денег**
- «Зачем Вам деньги?» - абсурдный вопрос, из-за которого у 9 из 10 человек нет денег
- Сколько денег Вам на самом деле нужно (*и тут всё может оказаться не так, как Вы думаете*)
- **Технология эффективного мышления для создания богатства**

5 блок: Строим желаемое будущее

- Результатный и процессный подход к организации жизни
- Классическое целеполагание (и почему оно так плохо работает)
- **Lifestyle: принципиально новая система организации жизни**
- Как определить свой идеальный Lifestyle
- Как реализовать свой идеальный Lifestyle
- «Точки соприкосновения»
- Множественные источники дохода
- Какие источники дохода можно создавать дополнительно
- **Какие источники дохода лично Вы можете сделать и как**

6 блок: Зарабатываем деньги любимым делом

- Формирование Вашего продукта (что Вы *на самом деле* продаете и кому)
- Почему разоряются большинство новых бизнес-проектов
- *Нишевание* и поиск целевой аудитории

- Способы выхода на целевую аудиторию
- Создание коммерческого предложения
- Рекламные материалы – *какие* нужны и *как* создавать
- **Откуда берутся потенциальные клиенты**
- Первые продажи

7 блок: Планирование и реализация идей в жизни

- Подходы к планированию
- Какое планирование *реально* работает
- Как ставить цели так, чтобы они достигались (*и это не SMART*)
- Главное условие, без которого успех, богатство и самореализация невозможны
- **Как реально воплотить свои идеи в жизни**
- Дополнительные способы интеграции результатов
- Контрольные точки
- **Одна привычка, которая выведет Вас в 10% самых успешных людей**
- Привычка действовать

Помимо этого в стоимость тренинга входит:

- Личные консультации ведущих в течение лагеря
- Электронный обучающий курс «*Шаг к свободе: интеграция*» для самостоятельной проработки после лагеря
- Пакет раздаточных материалов

Ведущие лагеря – Дмитрий Богданов и Александр Давыдов, авторы тренинговой программы «Шаг к свободе».

Стоимость участия в программе *сильно зависит от сроков внесения оплаты*. Чем раньше Вы бронируете место (количество участников строго ограничено) – тем дешевле Вам это обходится. Более подробная информация о тренинге (цены, условия проживания, отзывы участников с предыдущих тренингов) – [здесь](#):

www.steptofreedom.ru/summer-training

Как принять участие

Напишите нам на steptofreedom@gmail.com с темой «Летний лагерь Шаг к свободе». Мы свяжемся с Вами, ответим на вопросы и договоримся о способе оплаты.

P.S. То, что мы даем в лагере, *намного больше и мощнее* стандартного тренинга «Шаг к свободе». Десять дней дают сильнейшую проработку и возможность каждый день работать с Вами **индивидуально**. Больше такой комплектации Вы не найдете нигде, потому что индивидуальный коучинг стоит намного дороже, чем этот тренинговый лагерь. Такое бывает только раз в год – используйте эту возможность.

P.P.S. Огромное количество людей хочет изменить свою жизнь. Хочет жить свободно, хочет не ходить на работу и делать то, что нравится. И **только единицы получают то, что хотят**. Это те люди, которые делают, пока все остальные ждут, думают, и откладывают. Откладывать можно бесконечно: примите решение и реализуйте его прямо сейчас!

Авторы курса «Шаг к свободе»

Дмитрий Богданов

Разработчик и ведущий личностных тренингов, тренерского обучения, бизнес-тренингов, обучающих ролевых игр. Консультант, коуч. Автор статей. Предприниматель. Управляющий партнер и ведущий тренер тренинг-центра «Вершина».

География тренерской работы: Россия, Украина, Прибалтика.

С детства не понимал тех, кто ходит на работу. Продажами начал заниматься в 12 лет (денег не было, а купить новый конструктор хотелось), первый бизнес сделал в 13, организовав в школе потерю. По найму работал только один раз – работать нравилось (это тоже было любимое дело), но желание свободной жизни всё-таки пересилило.

В свободном режиме зарабатывал деньги как веб-дизайнер, веб-мастер, художник по миниатюрам, автор статей, ведущий личностных тренингов, бизнес-тренер, консультант, коуч.

С тех пор, как стал тренером, начал обучать других находить любимое дело, зарабатывать этим делом деньги, реализовываться в жизни. Мне нравится видеть, как благодаря моей работе люди находят себя, самореализуются. Это моё любимое дело!

Александр Давыдов

Автор и ведущий тренингов личностного роста, программ по ораторскому мастерству, лидерству, экстрим-тренингов, ведущий Школы Тренеров. Консультант, коуч, предприниматель, чайный мастер. Основатель и ведущий тренер Тренинг-Центра «Вершина».

Вел тренинги от Дальнего Востока до Одессы.

Честно признаюсь, в своей жизни около года работал за зарплату. До сих пор помню этот период: бесполезные отчеты, начальство, стрессы. После этого я больше никогда ни на кого не работал.

Мне интересна организация разных проектов. Помимо тренинг-центра, я развиваю веб-студию, планирую запуск интернет-радио и общественных проектов.

Мне нравится просыпаться, зная, что меня ждут интересные дела, мои дела. Нравится жить и чувствовать, что я реализую свою миссию по жизни, живу не зря, получаю удовольствие от всего, что делаю, “здесь и сейчас”, и при этом двигаюсь к своим целям, по своему Пути. И мне нравится помогать другим открывать свои желания, находить свой Путь, иногда придавать им небольшое ускорение путем “волшебных пенделей”, а потом с удовольствием смотреть, как они набирают высоту, летя по своему Пути. Это мое любимое дело!